



MAKE YOUR NAILS LOOK PROFESSIONAL



Das internationale Kosmetik Unternehmen alessandro international GmbH ist führender Anbieter im Bereich Hand-, Nagel- und Fußkosmetik und steht für kontinuierliche Innovationen in höchster Qualität. Die mit kreativem Spirit entwickelten Produkte und Techniken begeistern weltweit Profis und Endverbraucher. Die Marke alessandro gilt heute als eine der bedeutendsten Marken im Naildesign. alessandro distribuiert seine Produkte über Nagelstudios, Beauty-Salons, Parfümerien, eRetail sowie über Kauf- und Warenhäuser und besitzt ein weltweites Distributionsnetz mit zum Teil eigenen Tochtergesellschaften in mehreren europäischen Ländern.

WIR SUCHEN AB SOFORT EINEN

KEY ACCOUNT MANAGER MIT FRANZÖSISCHEN SPRACHKENNTNISSEN (M/W/D)

IHRE AUFGABEN	IHR PROFIL	IHRE VORTEILE
<ul style="list-style-type: none"> • Durch Ihre hohe Dienstleistungsorientierung und Analysekenntnis erkennen Sie die Bedürfnisse Ihrer Kunden und tragen zu einer prosperierenden Entwicklung der Kunden bei • Als erster Ansprechpartner für unsere Special Accounts zeigen Sie sich verantwortlich für erfolgreiche Rahmenvertragsverhandlungen und alle weiteren Belange einer erfolgreichen Geschäftsbeziehung • Sie führen Ihren Bereich eigenständig mit entsprechender Budgetverantwortung • Sie sind verantwortlich für die Jahresumsatzplanung der Ihnen zugeordneten Kunden • Sie führen eigenständig das monatliche Reporting an die Vertriebsleitung • Sie erstellen Sortimentsanalysen -ableitungen und treffen Maßnahmen zur Planerreicherung für Umsatz und Marge • Sie verhandeln Grundlagenverträge, Einkaufskonditionen, Bonusvereinbarungen, WKZ etc. • Sie sind verantwortlich für die Sortimentsplanung, die Sortimentsentwicklung und die Bemusterung der Accounts, sowie die Produktdatenerstellung • Sie berichten an den Vertriebleiter der alessandro International 	<ul style="list-style-type: none"> • Sie haben ein betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen • Als begeisterter Vertriebler mit mindestens 3 Jahren Berufserfahrung, vorzugsweise in der Beautybranche zeichnen Sie sich durch Überzeugungsfähigkeit, Kommunikationsstärke und Konsensorientierung aus • Sie verfügen über verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Französisch und in Deutsch • Ihr sicheres Auftreten und Ihre Entscheidungsfähigkeit machen Sie zu einem kompetenten und geschickten Verhandlungspartner auf allen Ebenen • Sortiments-, Umsatzanalyse, Kalkulationen, Budgetplanung und regelmäßiges Reporting sind für Sie selbstverständlich • Sehr gute MS Office, Access- und SAP-Kenntnisse runden Ihr Profil ab 	<p>Bereit für alessandro?</p> <p>Wie bieten Ihnen:</p> <p>Eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Aufgabe</p> <p>Vielseitige Chancen zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung</p> <p>Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis</p> <p>Raum für selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten</p> <p>Eine attraktive Vergütung</p> <p>Eine offene Unternehmenskultur mit kurzen Wegen der Absprache, in der es Spaß macht, Ideen umzusetzen</p> <p>Intensive Einarbeitung in Ihr Aufgabenfeld</p>

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen sowie die Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Frau Gabriele Kaiser, personal@alessandro.de oder senden Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Post an: alessandro International GmbH, Gabriele Kaiser, Erkrather Straße 230, 40233 Düsseldorf